







IL PRIMO CORSO IN INFORMAZIONE SCIENTIFICO COMMERCIALE PER I PRODOTTI NUTRACEUTICI

NUTRALAB IN BREVE:

Gli Obiettivi:

Creare professionisti altamente qualificati in Informazione Scientifico Commerciale

Il Metodo:

FASE 1: Formazione in aula
 FASE 2: Formazione operativa
 FASE 3 :Progetto finale

Le prospettive:

Avviamento alla carriera di Informatore Scientifico- Commerciale

Quota di partecipazione:

€ 1.500,00 + IVA da versarsi in due soluzioni

Le borse di studio:

4 borse di studio ai migliori Progetti finali : premio pari alla copertura dell'intero costo del corso















ENTE ORGANIZZATORE

Pharmanutra Srl, in collaborazione con l'Università di Pisa - Dipartimento di Farmacia, e con l'egida di IMS Health SpA lancia NutraLAB.

- **Pharmanutra Srl,** è un'azienda toscana in forte espansione, leader nello sviluppo e nella realizzazione di complementi nutrizionali e dispositivi medici
- L'Università di Pisa Dipartimento di Farmacia, rappresenta un'eminente realtà nel panorama accademico nazionale, già realizzatrice di numerose collaborazioni di successo con il mondo imprenditoriale
- IMS Health SpA, è un'azienda multinazionale quotata alla Borsa di New York, leader nella gestione ed analisi dei dati del mercato farmaceutico in tutto il mondo.

OBIETTIVI FORMATIVI

La l° edizione del *Corso in Informazione Scientifico-Commerciale per i Prodotti Nutraceutici* nasce con l'obiettivo di creare professionisti nell'attività di Informazione Scientifico Commerciale per prodotti nutraceutici, settore in continua crescita, che negli ultimi cinque anni ha registrato un incremento del 54% del valore di mercato e un aumento del 38% del numero di aziende nutraceutiche, arrivate a 1500 a fine 2012, raggiungendo quota 2 miliardi di euro.

NutraLAB è un corso di formazione caratterizzato da:

 una formazione e specializzazione esclusive, in un contesto in continua crescita quale quello nutraceutico















- l'apprendimento di un efficace metodo di lavoro già testato nel mercato, grazie ad un'esperienza sul campo in affiancamento con Area Manager e Informatori Scientifico-Commerciali esperti
- La concreta opportunità di crescita e di inserimento professionale in un Gruppo in forte espansione

PROGRAMMAZIONE PRELIMINARE

FASE 1: FORMAZIONE IN AULA

Durata: 2 settimane

- Principi Generali Nutraceutici
- Ricerca & Sviluppo
- Fondamenti dei medicinali e dei prodotti per la salute
- Prodotti Nutraceutici

FASE 2: FORMAZIONE OPERATIVA

Durata: 8/9 settimane

Pianificazione ed organizzazione dell'attività operativa e quotidiana dell'Informatore
 Scientifico - Commerciale













- Gestione ed utilizzo degli strumenti di marketing
- Affiancamento sul campo con Area Manager e Informatori Scientifico Commerciali esperti
- Attività di Informazione Scientifico Commerciale in prima persona

PROGETTO FINALE

Tempo a disposizione: 1 – 2 settimane

E' previsto un progetto finale, che dovrà essere elaborato e svolto a gruppi di due studenti, scegliendo un tema (scientifico e/o di marketing) tra quelli proposti dal Comitato del Corso e sviluppando un elaborato scritto di massimo 20 pagine.

METODOLOGIA

L'approccio metodologico è fortemente orientato ad una **formazione di tipo pratico / applicativa**, dal momento che la maggior parte del corso si concentrerà su di una formazione operativa.

Le lezioni, svolte da docenti universitari, manager aziendali ed imprenditori, saranno interattive e si baseranno su un coinvolgimento degli studenti a 360°.

PANORAMA NUTRACEUTICO ITALIANO

In un contesto di crisi economica e dei valori che è arrivata a toccare anche il Mercato Farmaceutico, colpito da una riduzione del 10% di valore nel corso degli ultimi due anni e da un sostanziale dimezzamento dei posti di lavoro per gli Informatori Scientifici del Farmaco negli ultimi 13 anni, passati da 34.000 a 16.000.















il Mercato Nutraceutico italiano è invece interessato da una costante crescita sia in termini di valore che di numero di aziende nutraceutiche in essere, che l'ha portato a raggiungere il primo posto in classifica, all'interno del Mercato Europeo di integratori.

PROSPETTIVE OCCUPAZIONALI

Il *Corso in Informazione Scientifico-Commerciale per i Prodotti Nutraceutici* si contraddistingue grazie alla prospettiva di "Avviamento alla carriera di Informatore Scientifico- Commerciale".

Unendo strategicamente le conoscenze/competenze scientifiche e accademiche dei laureati, ad una formazione focalizzata sulla Nutraceutica ed una esperienza lavorativa concreta,

PharmaNutra si pone l'obiettivo di inserire nel proprio Gruppo, al termine del Corso, i partecipanti che si siano dimostrati motivati, ambiziosi e soprattutto capaci di svolgere la professione di Informatore Scientifico-Commerciale.

Da ormai quattro anni , il Gruppo PharmaNutra investe nella formazione ed inserimento di professionisti motivati, ambiziosi e preparati:

- Oltre 200 Informatori Scientifico Commerciali inseriti nel Gruppo negli ultimi 5 anni
- Eta' media degli Informatori inferiore ai 27 anni
- Oltre **100 ore di formazione** ogni anno: corsi di formazione, refresh, convention e riunioni d'area

NUMERO DI POSTI DISPONIBILI

Il numero di posti disponibili, per ciascuna edizione, è di massimo 30 partecipanti.













REQUISITI DI ACCESSO

Possono partecipare al Corso, coloro che, così come previsto dal *Decreto Legislativo n.541/1992*, abbiano conseguito la Laurea presso Università italiane, in:

- > Medicina e Chirurgia
- > Scienze Biologiche
- Chimica con indirizzo organico o biologico
- > Farmacia
- > Chimica e Tecnologia farmaceutiche
- Medicina Veterinaria
- > Informazione Scientifica sul Farmaco
- Scienze Naturali
- Biotecnologie Mediche, Veterinarie e Farmaceutiche
- Scienze della Natura
- Scienze e Tecnologie farmaceutiche
- Scienze Chimiche













SELEZIONE

Le candidature saranno valutate dal Comitato di Corso, sulla base dei risultati accademici, di un test psico- attitudinale e di un colloquio finale.

INIZIO DEL CORSO

Il *Corso in Informazione Scientifico-Commerciale per i Prodotti Nutraceutici,* avrà inizio a partire dal **10 febbraio 2014**.

- <u>La Fase iniziale di Formazione in Aula</u>, si svolgerà presso la sede legale ed operativa di Pharmanutra, in Via delle Lenze 216/b Pisa e presso le aule del Dipartimento di Farmacia dell'Università di Pisa,
- <u>La Fase Operativa</u> si svolgerà nella provincia di residenza del candidato stesso, il quale sarà affiancato dai nostri Area Manager e Informatori più esperti.

QUOTA DI ISCRIZIONE DEL CORSO

Gli ammessi al corso sono tenuti al versamento di un costo di iscrizione pari a euro 1.500,00 +IVA (millecinquecento euro + IVA), da versarsi in due soluzioni, mediante bonifico bancario:

- La prima rata: al momento dell'ammissione al corso stesso
- La seconda rata: entro e non oltre il 31 marzo 2014.

Solo al momento del versamento della prima rata è assicurata la partecipazione al Corso.

Vitto e alloggio, necessari durante il periodo di formazione in aula, saranno a carico del candidato.













BORSE DI STUDIO

Essendo il nostro modello di ISC fortemente incentrato sui valori di *motivazione, preparazione e ambizione*, abbiamo deciso di riservare ben **4 borse di studio**, a coloro che realizzeranno i migliori Progetti Finali, le quali consisteranno in un premio pari alla copertura dell'intero costo del corso.

INVIO CANDIDATURE

Gli interessati a cogliere questa opportunità di sviluppo professionale e che possiedono i requisiti indicati, devono inviare una mail, all'indirizzo <u>info@nutralab.it</u>, **entro il 15/12/2013**, allegando il proprio *Curriculum Vitae*, indicando:

- Titolo di studio, comprensivo di :
 - Voto di laurea
 - Titolo della Tesi di Laurea
- Copia del certificato di Laurea ed elenco degli esami sostenuti e dei relativi voti
 - Esperienze lavorative (anche part-time)
 - o Provincia di residenza (specificandola nell'"Oggetto" della mail).

www.nutralab.it



